

Insight⁺

SMARTSPLA, powered by Octopus

Wie SPLA- Kontrolle

Ihr Geschäft verbessern kann



Die SPLA-Herausforderung

In Gesprächen mit Partnern fanden wir heraus, dass es für fast **70 %** eine ernsthafte Herausforderung ist, alle relevanten Daten im Rahmen des SPLA-Vertragsmonats zu sammeln und zu konsolidieren. Fast **50 %** sagen, dass sie kein eigenes internes Lizenzierungsteam haben. In diesem Fall wird die SPLA-Berichterstattung zur monatlichen Nebenaufgabe eines Mitarbeiters. Während dieses Prozesses kommt es leicht zu Fehlern, die Monat für Monat auf der Grundlage früherer Annahmen wiederholt werden, wobei dies unabhängig von der Größe des Unternehmens oder der Expertise des Teams stattfindet.

Sie finden das seltsam? Wohl nicht wirklich. Die Lizenzierung ist komplex, und SPLA ist keine Ausnahme. Sie setzt vollständig aktualisierte Kenntnisse voraus. Wie kann Insight Ihnen helfen, die Kontrolle über Ihre IT-Umgebung zu behalten und jederzeit konform zu bleiben?

SPLA – Vorteile für Ihr Unternehmen

Inwiefern ist SMARTSPLA nützlich für Ihr Unternehmen?

- **Nimmt** Ihnen den administrativen Aufwand **ab**.
- Hilft Ihnen, **kostspielige Einigungen** nach Software-Audits zu vermeiden oder zu relativieren.
- **Bringt bares Geld**, weil Ihren Kunden genau das in Rechnung gestellt wird, was sie auch verbrauchen.
- **Optimiert** Ihre bestehende IT-Abteilung durch Lizenzierungsunterstützung und Fachkenntnisse.
- **Macht Ihre IT-Abteilung frei**, um sich auf Unternehmenswachstum durch Innovation zu konzentrieren.

Die Schmerzpunkte

Monatliches Reporting

Jeden Monat müssen Sie alle Daten sammeln und konsolidieren und die Nutzung unter Ihrer SPLA-Lizenz melden. Für die meisten Dienstleister ist es eine große Herausforderung, die Nutzung von Lizenzen durch große und kleine Kunden zu verfolgen und im ganzen Land oder sogar im Ausland zu verteilen sowie die entsprechenden Benutzerrechte zu managen. Selbst wenn sie ein Tool dafür haben, ist es durchaus eine Belastung, die Verwaltung auf dem neuesten Stand zu halten und alle relevanten Dokumente zur richtigen Zeit zur Hand zu haben. Und es besteht das Risiko, dass Sie zusätzliche Gebühren zahlen müssen, wenn Sie die Meldefrist verpassen.

Top 10-Fehler bei der Berichterstattung zur Lizenzierung

1	Interne Verwendung nicht deklariert/gemischte Umgebung
2	Active Directory-Management
3	Desktop mit Windows-Betriebssystem
4	Erklärung zur Mobilität des Kunden
5	ZENTRALE Abrechnung
6	Active Directory-Management
7	Endbenutzer-Berichterstellung über \$ 1.000
8	Mobilität der Lizenz
9	Test- und Entwicklungsumgebung
10	Schatten-IT-Installationen

MARKT

Mangel an Wissen oder Erfahrung

Abhängig von der Größe des Unternehmens haben Service-Provider oft das Gefühl, dass sie nicht über das erforderliche Wissen oder die Erfahrung verfügen. Große Unternehmen können Lizenzierungsteams haben, aber zugleich haben sie oft viele unterschiedliche Anbieter, alle mit ihren spezifischen Lizenzbestimmungen und Verfahren. Mittelständische bis kleine Unternehmen haben in der Regel einen Mitarbeiter, der zuständig ist, aber von dem kaum erwartet werden kann, dass er das umfangreiche erforderliche Wissen bereithält, um über alle Compliance-Regeln und Vorschriften Bescheid zu wissen.

Kostenfaktor

Diskussionen mit Partnern zeigten, dass mehr als 50 % von ihnen Bedenken äußerten, dass sie keine vollständige Kontrolle über ihre IT-Umgebung und über Schatten-IT-Installationen haben. Es ist eine komplizierte Welt da draußen, und das Anwerben neuer Kunden kann Sie sehr schnell in eine unangenehme Position mit unnötigen Risiken bringen. Möglicherweise wissen Sie nicht einmal, dass Ihre Kunden Software hinzugefügt/importiert haben, die über die Lizenzierungsregeln hinausgeht. Ihr Unternehmen verliert Monat für Monat viel Geld, ganz ohne es zu wollen und das einfach wegen einer unzureichenden Abrechnung.

Eine unangenehme Überraschung: das Software-Audit

Früher oder später steht Microsoft wegen eines Software-Audits vor der Tür. Wenn Sie bereits geprüft wurden, sind Sie möglicherweise mit zusätzlichen Abrechnungen an den Anbieter konfrontiert worden. Oft handelt es sich um große Geldsummen, beispielsweise wegen Fehlern bei der Softwarenutzung. Ohne Ihr Wissen wurde der Umgebung möglicherweise zusätzliche Software hinzugefügt. Wer aber will aufgrund eines Mangels an Kontrolle Geld verlieren?

Die Gewinne

Verhalten Sie sich konform, senken Sie Ihre Gesamtbetriebskosten und behalten Sie die volle Kontrolle über Ihr Unternehmen.

SMARTSPLA, powered by Octopus, nimmt Ihnen alle Bedenken hinsichtlich Compliance und Schatten-IT-Installationen, Software-Audits und unerwarteter, teurer Nachprüfungsabrechnungen. Es hilft Ihnen, Ihren IT-Prozess zu optimieren und die Kontrollmechanismen ganz nach Ihren Anforderungen aufzustocken. Wir bieten Ihnen ein intelligentes SPLA-Management-Tool und eine zusätzliche Schulung, um Ihnen Ihre SPLA-Pflichten abzunehmen. Zu niedrige Abrechnungen gegenüber Ihren Kunden, eine zu teuer bezahlte Software, die Sie nicht wirklich verwenden, oder das Eingehen eines erheblichen Audit-Risikos für Installationen, die außerhalb Ihrer Kontrolle liegen, gehören damit der Vergangenheit an. Sie haben wieder die Kontrolle über Ihr Geschäft. Sie sind sich sicher, dass Sie jeden Monat alle geltenden Lizenzbestimmungen und -vorschriften einhalten, Ihre Kunden korrekt abrechnen und gleichzeitig Ihre Gesamtbetriebskosten (Total Cost of Ownership, TCO) senken.

SMARTSPLA

Insight bietet eine Tool-Lösung und auch eine Reihe von Dienstleistungen aus einmaligen Projekten wie HealthCheck, Baselines, Audit Defence Support, SPLA-Schulungen im Unternehmen, Cloud-Assessments zu BusinessCare: ein Service, der auf Ihre spezifischen Anforderungen zugeschnitten ist.



Tool zur Erleichterung Ihrer monatlichen Berichtsaktivitäten

Wir stellen Ihnen das Toolset zur Verfügung, um Ihre monatlichen Aktivitäten sowohl gegenüber Microsoft als auch gegenüber Ihren Kunden zu erleichtern (wie z. B. individuelle Abrechnung usw.). Wir können Ihr internes Team außerdem bei der Lizenzierung von Support und Risikoexpertise als Zusatzleistungen unterstützen.



Tool kombiniert mit einem jährlichen Risiko-Assessment oder BusinessCare

Wir stellen Ihnen das Toolset zur Verfügung und führen auch eine jährliche Baseline durch, um potenzielle Risikobereiche oder Vorkommnisse einer möglichen fehlenden Abrechnung gegenüber Ihren Kunden zu identifizieren. Wir können Sie zudem mit weiteren Dienstleistungen wie BusinessCare als Add-on-Service unterstützen.

WER WIR SIND

Insight – fünf gute Gründe

Insight verfügt über ein Team hochqualifizierter Lizenzierungsexperten, die ihre Service Provider unterstützen, indem sie Daten in aussagekräftige Werte umwandeln und die Anzahl der Anwendungen bzw. Systeme mit den bestmöglichen Lizenzierungsmodellen optimieren und reduzieren, die ganz mit dem Geschäft abgestimmt sind.

Wählen Sie Insight, wenn Sie die administrative Belastung durch monatliche SPLA-Berichte loswerden wollen, wenn Sie sicher sein möchten, dass Sie Ihren Kunden keine zu niedrigen Rechnungen stellen oder für ungenutzte Software bezahlen, und wenn Sie teure Maßnahmen nach dem Audit vermeiden möchten.

1	Fachkenntnisse und ein ganzes Jahrhundert an Branchenerfahrung, die von einem anderen Unternehmen kaum erreicht werden.
2	Mehr als 20 Jahre Erfahrung als Reseller und Partner für Lizenzierungslösungen.
3	Weltweite Präsenz: Wir arbeiten überall dort, wo auch Ihre Kunden sind.
4	Maßgeschneiderte Dienstleistungen, die für die Anforderungen Ihres Unternehmens relevant sind.
5	SMARTSPLA, damit Sie die Kontrolle über Ihre IT-Umgebung erlangen.

Nach Ansicht des Experten ...

„Basierend auf meiner langjährigen Erfahrung weiß ich, wie wichtig es ist, IT-Risiken und Compliance zu managen. Insight verfügt über ein Team von hochqualifizierten Lizenzexperten, die Service Providern mit den bestmöglichen Lizenzmodellen helfen, die auf das jeweilige Unternehmen zugeschnitten sind und unabhängig von der Unternehmensgröße oder der internen Lizenzexpertise funktionieren. Wir sind sehr stolz darauf, dass wir unseren Partnern helfen können, ihre TCO zu senken und die volle Kontrolle über ihr Geschäft zu behalten. Zudem entlasten wir sie von jeglichen Sorgen bezüglich Compliance und Schatteninstallationen, Software-Audits oder unerwarteten, kostspieligen Post-Audit-Abwicklungen, während wir sie bei der Transformation in die Cloud unterstützen und neue Wege in die Zukunft weisen.“

Elisa Ghizdavcich
EMEA Product Manager Cloud Acceleration

Wenden Sie sich für weitere Informationen bitte an Ihren Account Manager.

