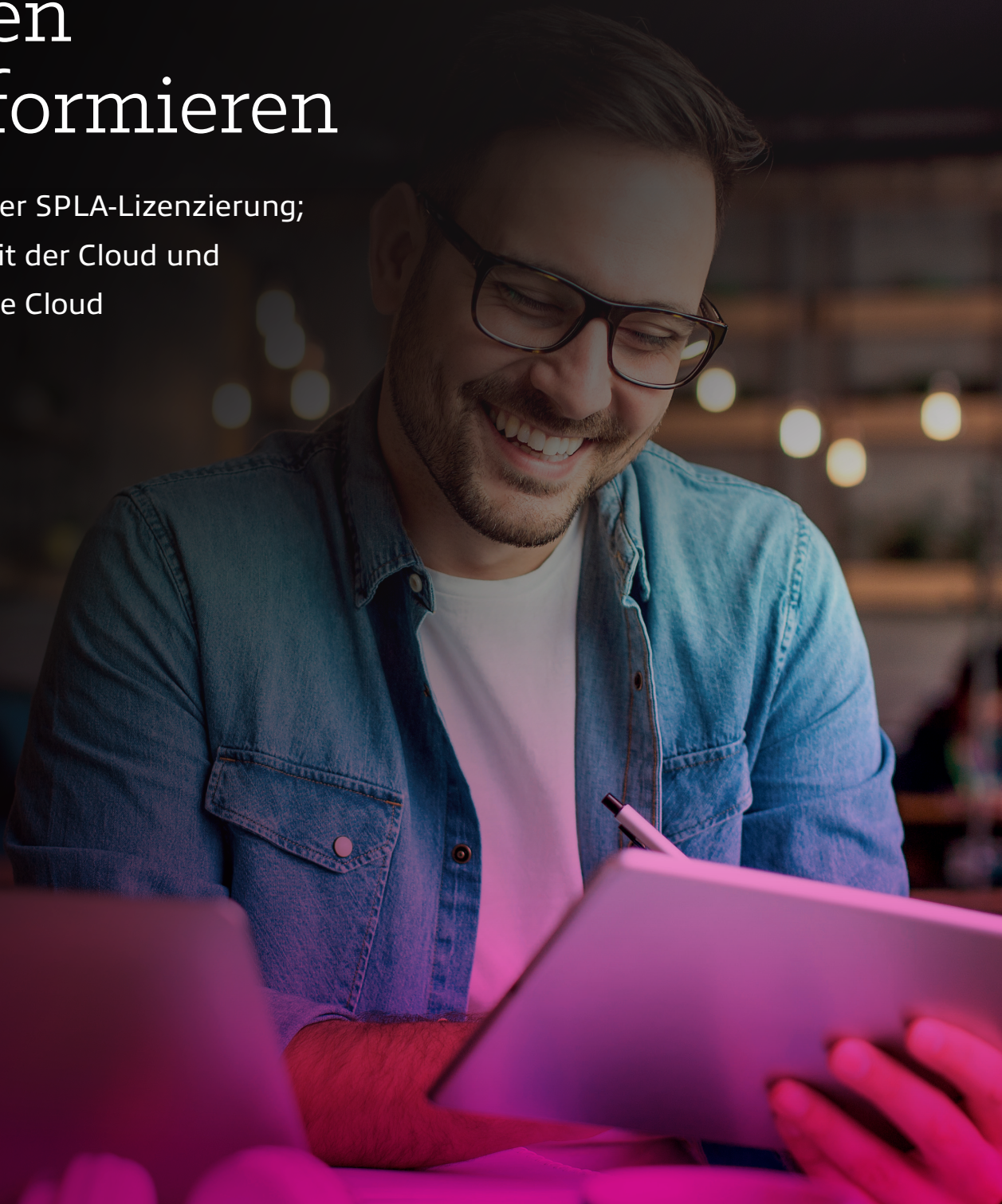


Insight Octopus Cloud View

# Heute optimieren, morgen transformieren

Optimierung der SPLA-Lizenzierung;  
Lebensfähigkeit der Cloud und  
Migration in die Cloud



# Neue Möglichkeiten schaffen

Die IT wird reaktionsfähiger und anpassungsfähiger als je zuvor. Ihre Kunden erwarten, dass Services und Anwendungen immer verfügbar, flexibel und wettbewerbsfähig sind. Das Lizenzmanagement, ganz zu schweigen von der Optimierung, werden von Tag zu Tag komplexer – umso mehr in einer hybriden Umgebung.

Sie benötigen Kosteneffizienz, um das Budget für die Entwicklung neuer Serviceangebote freizugeben. Dabei schaffen Sie neue Möglichkeiten zur Leistungssteigerung, erzielen erhebliche Kosteneinsparungen und definieren eine fundierte Roadmap für die Cloud-Transformation.

## Was wäre, wenn ...?

Die meisten Assessment-Tools zur Lizenzierung konzentrieren sich auf die Gesamtbetriebskosten oder analysieren die Infrastruktur vor Ort. Das Ergebnis ist ein genauer Überblick über die bestehende Situation. Wie wäre es aber, wenn Sie eine Lösung hätten, die auch die geschäftliche Transformation miteinbezieht? Ein Tool, das das wahre Potenzial der Cloud-Migration und ihrer Möglichkeiten für Ihr Unternehmen untersucht und umsetzbare Erkenntnisse und nächste Schritte pro Kunde bietet, um die Cloud-Migrationen der Kunden perfekt an den Rhythmus Ihres Unternehmens anzupassen.

## Insight Octopus Cloud View

Eine solche Lösung gibt es bereits. Sie wird Insight Octopus Cloud View genannt und hilft Ihnen, einen genauen und transparenten Überblick über Ihre Infrastruktur und die damit verbundenen Lizenzkosten zu entwickeln. Sie bietet eine Baseline für die Identifizierung von Verbesserungsmöglichkeiten und Kostensenkungen und definiert eine klare Roadmap für die Cloud-Migration auf Kundenbasis. Diese Erkenntnisse ermöglichen es Ihnen, genau zu bestimmen, wann Sie proaktiv mit Ihren Kunden interagieren müssen, um die Kundenbindung zu fördern, indem Sie cloudbasierte Lösungen anbieten, die langfristigen, nachhaltigen Wert für Ihre Kunden schaffen.

*Kunden von Insight Octopus Cloud View sparen bis zu 25 % ihrer Gesamtkosten für Softwarelizenzierung und -management pro Monat.*

## Unser Einsatz für Sie



### Optimierung Ihrer Infrastruktur

Reduzieren Sie Ihre Betriebskosten durch Optimierung Ihrer Lizenzen und Infrastruktur auf Grundlage klarer und präziser Assessments.



### Freisetzen von finanziellen Mitteln für Innovation

Verbessern Sie Workloads und optimieren Sie Umgebungen, um die erforderlichen Mittel für den Aufbau neuer Services und die Vorbereitung auf die Cloud-Migration freizugeben.



### Gestalten Ihrer digitalen Transformation

Verwandeln Sie die von Ihnen angebotenen Dienstleistungen, um sie flexibler, skalierbarer und innovativer zu gestalten, und definieren Sie eine detaillierte, schrittweise Transformations-Roadmap pro Kunde, die auf den Rhythmus Ihres Unternehmens abgestimmt ist.



### Schaffen eines nachhaltigen Nutzens für den Kunden

Begründen Sie langfristige, strategischere Beziehungen, maximieren Sie den Nutzen der Lebensdauer für den Kunden, und übernehmen Sie die Führung in einem hart umkämpften Markt.

Der dreiphasige Ansatz, gefolgt von Insight Octopus Cloud View, hebt Möglichkeiten zur Leistungsverbesserung hervor und unterstützt eine Roadmap für eine erfolgreiche sowie schrittweise digitale Transformation.

Der Weg zum Erfolg				
Phase 1		Phase 2	Phase 3	
Scan im Rechenzentrum	Lizenzoptimierung	Infrastrukturoptimierung	Roadmap für Endkunden	Migration in die Cloud
Transparenz bezüglich Nutzung und Anwendungsfällen im Rechenzentrum		Vergleich der aktuellen Nutzung mit der Azure-Nutzung und Bestimmung der Durchführbarkeit einer Migration	Identifizierung und Kartierung der besten Cloud-Ressourcen für die Anforderungen der Endkunden	

Mit langjährigem Wissen und Know-how in den Bereichen SPLA, SAM und Cloud-Transformation und einem Portfolio an KI-fähigen Tools bieten wir Einblicke in Ihre lokale und hybride Cloud-Infrastruktur. Wir vergleichen die aktuelle SPLA-Nutzung mit der Azure-Nutzung und bewerten die finanzielle und technische Rentabilität für die Cloud. Wir arbeiten mit Echtzeitdaten und stellen dann eine umsetzbare Migrationsstrategie zur Verfügung, welche die Cloud-Einführung beschleunigt, Risiken reduziert und ein zukunftssicheres Unternehmen unterstützt.

## Geschäftliche Ergebnisse

### Kurzfristig Optimieren

Detaillierte Einblicke identifizieren mögliche Kosteneinsparungen bei der SPLA-Lizenzierung und helfen, das Rechenzentrum zu optimieren.

#### Möglichkeiten aufzeigen

Sammeln und Berechnen von Bestandskosten, um Verbesserungsmöglichkeiten zu erkennen.

#### Kosteneinsparungen erzielen

Erzielen Sie Kosteneinsparungen durch Auswahl der besten SPLA-Lizenzoptionen.

#### Performance verbessern

Identifizieren Sie Möglichkeiten zur Verbesserung der Arbeitslasten und der damit verbundenen betrieblichen Leistung.

### Langfristig Transformieren

Erstellen Sie eine Baseline für ein klares Migrationsprojekt, um Kunden bei der digitalen Transformation zu unterstützen.

#### Anforderungen bestimmen

Erkunden Sie die technischen Anforderungen für eine Neuformulierung der CSP-Lizenzierung.

#### Wandel gestalten

Hilfe bei der Formulierung einer schrittweisen Roadmap zur Cloud-Transformation auf der Grundlage detaillierter und fundierter Informationen.

#### Zukunft transformieren

Sichern Sie Ihr Unternehmen nach außen und maximieren Sie den Nutzen der Lebensdauer für den Kunden mit einem klaren Weg zur Transformation.

*Optimieren Sie Ihre On-Premise-Infrastruktur heute, und bewältigen Sie die anschließende Transformation mit einer klar definierten Migrations-Roadmap in die Cloud.*

## Warum Insight?

Die Antwort ist einfach: Wir verfügen über ein gut ausgebildetes Team aus erfahrenen Experten im Bereich Cloud-Lösungen, Produktspezialisten und Unternehmensberatern mit mehr als 25 Jahren umfassender Erfahrung mit traditioneller IT, Cloud-Technologie und allem dazwischen. Unser Team arbeitet seit vielen Jahren mit Service Providern wie Ihnen in ganz Europa zusammen und bietet wertvolle Zeit, Wissen und Support in vielen Hybrid-Szenarien.

Sie befassen sich täglich mit den neuesten Entwicklungen in den Bereichen Lizenzierung, Technologie und IT-Geschäftsstrategie, um immer auf dem neuesten Stand zu bleiben und dieses Wissen mit Partnern wie Ihnen zu teilen. Deshalb wagen wir zu behaupten, dass wir wissen, was Ihr Unternehmen und Ihren Erfolg antreibt und welchen Herausforderungen es gegenübersteht. So können Sie für Ihre Kunden attraktiv und als Unternehmen profitabel bleiben.

Lassen Sie uns Ihnen helfen, neue Wege in die Zukunft zu finden und Ihre Dienstleistungen an Ihre Kundenanforderungen anzupassen.

Wenden Sie sich für weitere Informationen bitte an Ihren Account Manager.

**Insight** 