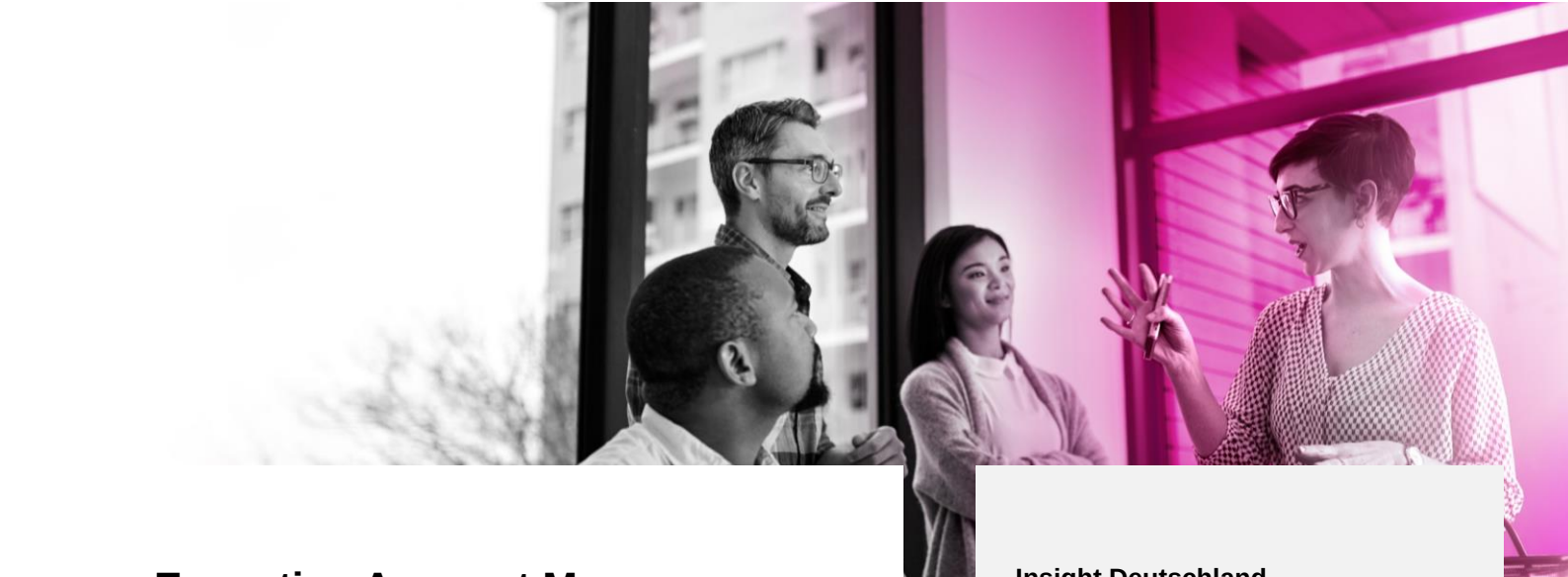




Executive Account Manager (Enterprise) (m/w/d)

Als Executive Account Manager (Enterprise) m/w/d bist du der Key Player beim Ausbau unserer Marktpräsenz in Deutschland. Du bist für die Akquise neuer Kunden im deutschen Markt sowie für die Betreuung Deines Kundenstamms zuständig. Dabei verantwortest Du den kompletten Vertriebsprozess bis zum Vertragsabschluss.

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für die strategische und umsatzverantwortliche Betreuung deines Kundenstamms in den Bereichen Software, Hardware und Services.
- Du entwickelst deinen Kundenstamm gezielt in neue Geschäftsfelder auf Basis unserer zentralen Go To Markets.
- Du baust dafür gute und nachhaltige Beziehungen zu relevanten Entscheidungsträgern in den IT Fachbereichen auf bzw. aus und unterstützt den Kunden in der Findung und Umsetzung seiner IT Strategie
- Du erkennst und analysierst Bedarfssituationen und erarbeitest in enger Zusammenarbeit mit den Pre-Sales Teams und Services Delivery mögliche Lösungsansätze
- Du agierst als Unternehmer im Unternehmen, baust ein erfolgreiches Netzwerk auf bzw. aus und etablierst uns als Trusted Advisor beim Kunden.

Insight Deutschland

- Büro in Raunheim und Lager in Ginsheim-Gustavsburg
- Microsofts weltweit größter Licensing Solution Partner (LSP)
- Lenovo Platinum Partner
- HP Amplify Power Partner
- Dell Titanium Black Partner
- Regionale Nähe zu Kunden und Partnern durch Kollegen in Homeoffices deutschlandweit

Insight Global

- Über \$ 10 Milliarden Jahresumsatz
- Mehr als 12.500 Mitarbeiter weltweit
- Platz 373 in der Fortune 500 Unternehmensliste
- Benannt als Challenger im Gartner® Magic Quadrant™ 2023 für Software Asset Management Managed Services
- NASDAQ gelistet
- Büros in 19 Ländern, Geschäftstätigkeit in über 180 Ländern
- Handel in 15 Sprachen und 14 Währungen

Kontakt

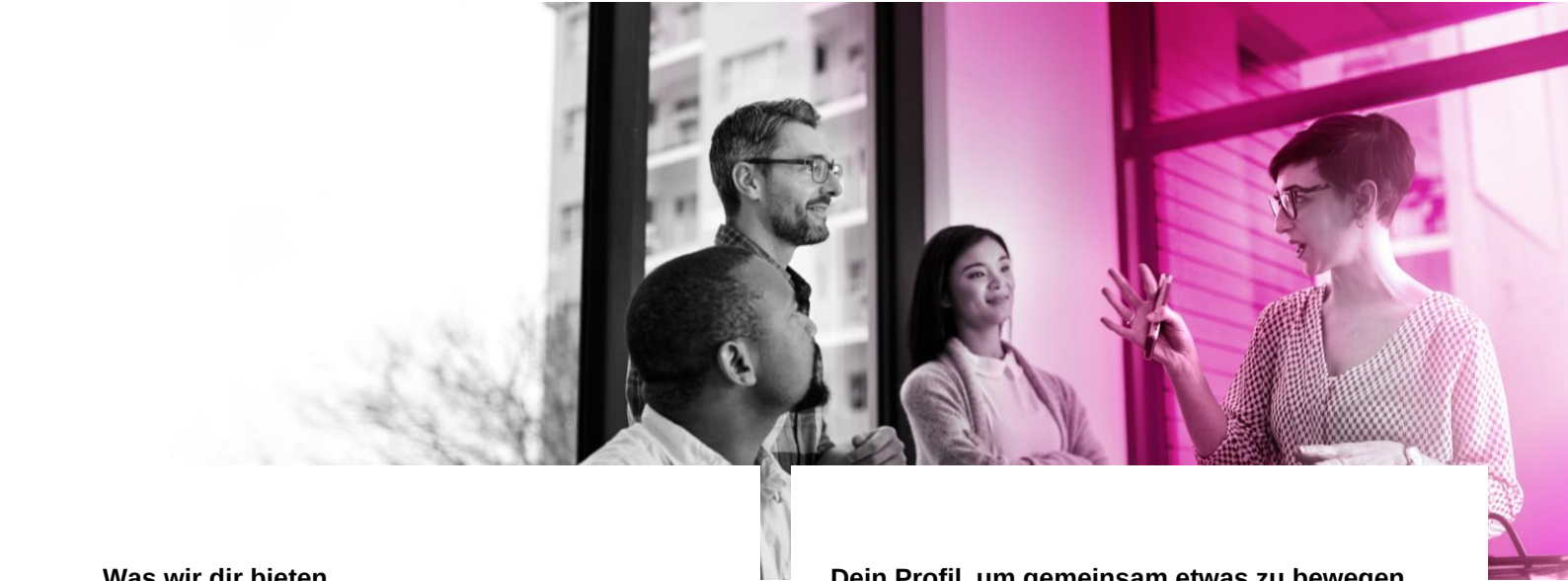
Josie Powell

EMEA Talent Acquisition Senior Recruiter

t +44 1143057316

josie.powell@insight.com

www.de.insight.com



Was wir dir bieten

Die Insight ist sehr an einer langfristigen Zusammenarbeit interessiert. Damit dies funktioniert, achten wir auf eine passende Einarbeitung und stellen dir die nötige Ausstattung zur Verfügung, um in der Rolle erfolgreich zu sein. Gerade in einer schnelllebigen Welt, wie der der IT, ist es wichtig, am Puls der Zeit zu bleiben. Durch interne und externe Schulungen zu Produkten und Technologien bleibst du am Ball!

- Eine intensive Einarbeitung mit EMEA-weiten „Introduction Days“
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeitgestaltung, 30 Tage Jahresurlaub plus Sonderurlaub
- Flexible Homeoffice-Regelung
- Gruppenunfallversicherung, die dich beruflich und privat 24 Stunden/Tag absichert
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein innovatives und internationales Arbeitsumfeld, in dem Vielfalt, Gleichberechtigung und soziales Engagement großgeschrieben werden
- Flache Hierarchieebenen und kurze Entscheidungswege
- Ein wertschätzendes Miteinander und gelebte Werte „Hunger, Heart, Harmony“

Dein Profil, um gemeinsam etwas zu bewegen

Du begeisterst uns als selbstbewusste Person mit ergebnisorientierter Arbeitsweise, bist zielstrebig, handelst selbständig und arbeitest teamorientiert. Des Weiteren verlierst du das Ziel auch in herausfordernden Situationen und über einen längeren Zeitraum hinweg nie aus den Augen. Dein Auftreten gegenüber Verhandlungspartnern jeglicher Hierarchieebene ist stets selbstsicher und professionell.

- Du bist eine kommunikative Persönlichkeit mit einem überdurchschnittlichen Streben nach Erfolg
- Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Hardware, Software und Services der markführenden Hersteller und Technologien
- Du bringst eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung mit und gehst deutlich intensiver auf Wünsche, Bedürfnisse und Wertvorstellungen deiner Kunden ein
- Du verfügst über Erfahrung in der strategischen Betreuung von Großkunden im Außendienst
- Du bist es gewohnt zu präsentieren und Verträge federführend zu verhandeln
- Eine hohe Reisebereitschaft und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden dein Profil ab